



# 2013

Catálogo de Tipo y Dimensión del Indicador

## Capítulo XXIV

# Catálogo de Tipo y Dimensión del Indicador

Varias instancias concedoras e investigadores de la metodología de los indicadores han emitido definiciones, pero hasta hoy día no existe una definición única, aunque todas dan una idea clara de que es una herramienta de medición, en este sentido, para efectos del Presupuesto de Egresos 2013, el indicador se define como una expresión cualitativa y cuantitativa que representa un medio sencillo y fiable para medir los logros y los cambios vinculados con las acciones del programa y proyecto respectivo, así como para dar seguimiento a los avances alcanzados y evaluar los resultados obtenidos.

Con base a lo anterior, y para efectos de obtener mejor control en la medición, es necesario tener en claro que los indicadores metodológicamente se clasifican en "**Tipo y Dimensión**", el primero esta focalizado a atender estratégica y necesariamente la naturaleza o necesidad propia de la sociedad y los procesos o procedimientos que se realizan para la producción de los bienes y servicios. El segundo esta orientado según el tipo seleccionado a medir el nivel de avance en la resolución de las necesidades prioritarias de la sociedad y del Estado, y a la vez medir la calidad de los servicios producidos y prestados, incluye las relacionadas con las gestiones administrativas. En seguida se mencionan las clasificaciones siguientes:

### Tipo de Indicador:

Clave	Descripción
E	Estratégico
G	Gestión

### Dimensión del Indicador:

Clave	Descripción
I	Eficacia (Impacto y Cobertura)
E	Eficiencia
C	Calidad
A	Economía (Alineación de Recursos)

2013